

macmon secure bietet Channel Vertrieb neue Chancen durch MSP

Berlin, 11. März 2019 – IT-Systemhäuser bieten ihren Kunden vielfältige Dienstleistungen als Managed Services Provider (MSP) an. Zu den Diensten gehören bekanntermaßen Hosting Services, Virtual Private Networks (VPN), Voice over IP (VoIP), Internetzugänge oder Netzwerksicherheit. Mit macmon secure haben MSPs jetzt die Gelegenheit ihre Kompetenz im Bereich Netzwerkzugangskontrolle weiter auszubauen. Das Angebot umfasst Lösungen sowohl für „Betreiber“ als auch für „Hoster“ in Verbindung mit Abrechnungsmodellen, die sich dem aktuellen Angebot der MSPs anpassen.

Dabei stellen die Unternehmen ihre Dienste per Fernzugriff über das Internet zur Verfügung. Die Angebote der MSPs beinhalten somit auch Fernwartung sowie technische Hilfe durch dafür ausgebildete IT-Experten. Für eine individuell vereinbarte Gebühr werden die IT-Infrastruktur der Kunden überwacht und auftretende Probleme durch externe Experten gelöst. Managed Services eröffnen vor allem kleinen und mittleren Unternehmen die Möglichkeit, durch das Outsourcing ihrer IT-Anforderungen Kosten zu sparen ohne den Aufbau oder Ausbau der internen IT-Support-Abteilung. Größere Unternehmen beziehen gerne für Spezialthemen, die über das Tagesgeschäft hinausgehen, das IT-Systemhaus ihres Vertrauens mit ein.

Wachsende Zahl der macmon Partner setzen auf MSP

Auch die macmon secure Partner bauten den speziellen Geschäftsbereich MSP in 2018 weiter aus und sehen darin gutes Wachstumspotential für 2019, denn Spezialwissen, wie es das Thema Netzwerkzugangskontrolle erfordert, kann nicht jeder Kunde individuell aufbauen und aktualisieren, selbst bei einer so nutzerfreundlichen Software wie macmon NAC.

Da macmon secure sich auf die kontinuierliche Entwicklung seiner Sicherheitslösung konzentrieren und nicht im Wettbewerb mit seinen Partnern stehen will, bietet macmon secure jetzt den Channel Partnern die Berechnungsgrundlage für die Nutzung von macmon NAC Lizenzen. In Absprache mit macmon secure sind dabei auf die Bedürfnisse des Channel Partners genau abgestimmte Modelle möglich. Dirk Kierstein, Head of Partnermanagement bei macmon secure, fungiert als direkter Ansprechpartner für die Belange der MSPs. Auf dem im Januar stattgefundenen macmon secure Partnertag versicherte er seinen Partnern:

„Unser Lizenzmodell bietet Ihnen die Gelegenheit, Ihr Expertenwissen im Bereich Netzwerksicherheit im Rahmen eines Managed Services anzubieten und somit Ihre Position bei Ihren Kunden zu festigen und zu erweitern. macmon secure stellt Ihnen durch regelmäßige Informationen, Schulungen oder Webinare das notwendige Fachwissen für Ihre Experten zur Verfügung und unterstützt Sie natürlich auch weiterhin mit unserem Support-Team, welches bei unserer Partnerumfrage besonders hohe Zufriedenheitswerte erzielen konnte.“

Über macmon secure GmbH

Die macmon secure GmbH beschäftigt sich seit 2003 mit der Entwicklung von Netzwerksicherheitssoftware und hat ihren Firmensitz im Herzen Berlins. Die macmon Network Access Control (NAC)-Lösung wird vollständig in Deutschland entwickelt und weltweit eingesetzt, um Netzwerke vor unberechtigten Zugriffen zu schützen.

Die Kunden von macmon secure kommen aus diversen Branchen und reichen von mittelständischen Firmen bis hin zu großen internationalen Konzernen. Das Ziel: Jedem Unternehmen eine flexible und effiziente NAC-Lösung anzubieten, die mit geringem Aufwand, aber erheblichem Mehrwert für die Netzwerksicherheit des Unternehmens implementiert werden kann.

Weitere Informationen: <https://www.macmon.eu>
Facebook: <https://www.facebook.com/macmonsecure/>
Twitter: https://twitter.com/macmon_nac
YouTube: <https://www.youtube.com/user/macmonsecure>

Ansprechpartner macmon:

Christian Bücken
Geschäftsführer
macmon secure GmbH
Alte Jakobstraße 79-80
10179 Berlin
+49 30 2325777-0
nac@macmon.eu
www.macmon.eu

Pressekontakt:

sugarandspice communications GmbH
Felix Laubenthal / Cornelia Krannich
+49 89 2620936-0
macmon@sugarandspice.online